

UK  
TRADE &  
INVESTMENT



APROVECHEMOS EL PODER DE COLABORACIÓN

# PROGRAMA GLOBAL PARTNERSHIPS

UK

*Fast track to the world*

### APROVECHEMOS EL PODER DE LA COLABORACIÓN

UK Trade & Investment desempeña un papel activo facilitando la inversión extranjera en el Reino Unido y ayudando a las empresas británicas a expandirse con confianza en el exterior. Como organismo público de desarrollo empresarial internacional, ayudamos a las empresas a internacionalizarse.

Nuestros servicios agrupan a una red de expertos en diversos sectores empresariales y equipos de apoyo en el Reino Unido y en las embajadas y misiones de representación británicas de todo el mundo.

Para más información, visiten [www.uktradeinvest.gov.uk](http://www.uktradeinvest.gov.uk)

### OBJETIVOS DEL PROGRAMA

El Programa Global Partnerships fomenta la colaboración tecnológica entre Reino Unido y organizaciones extranjeras. La participación en el Programa permite a las empresas extranjeras encontrar un socio e incrementar la I+D+i que se desarrolla en el Reino Unido.

Colaborando con una organización británica, las empresas extranjeras pueden aprovechar la innovadora base industrial y académica británica, así como aumentar su capacidad tecnológica. El acceso a la tecnología en el Reino Unido, a través de la colaboración con centros de excelencia, proporciona la oportunidad de internacionalizar la empresa, desarrollar su competitividad y rentabilidad a escala mundial.



El objetivo del Programa es destacar la rentabilidad de la I+D+i internacional como:

- plataforma para el crecimiento a través de colaboraciones y alianzas basadas en la tecnología.
- oferta de soluciones tecnológicas a los retos de la globalización, gracias a la innovadora base tecnológica británica.
- refuerzo de la colaboración tecnológica en I+D+i entre empresas británicas y extranjeras para que puedan competir en la escena mundial, responder a las necesidades del mercado en cualquier momento y asegurarse un futuro sostenible.

### PARA PODER PARTICIPAR, SU EMPRESA DEBERÁ DISPONER DE:

- un fuerte componente de innovación tecnológica
- un plan real de colaboración en I+D+i
- objetivos comerciales claros
- un proyecto de expansión internacional
- evidencias para querer trabajar con un socio británico

## ¿POR QUÉ EL REINO UNIDO?

- El Reino Unido está clasificado como la primera de las grandes economías europeas en “facilidad para hacer negocios”

Fuente: Banco Mundial, 2007

- El Reino Unido fue el segundo mayor receptor mundial de inversión directa extranjera en 2007

Fuente: UNCTAD, 2008

- La Universidad de Cambridge ha sido galardonada con más Premios Nobel que cualquier otra institución mundial

Fuente: Times Higher University Rankings, 2007

- El Reino Unido tiene el mayor número de empresas de capital-riesgo de Europa

Fuente: Ernst & Young, 2007

- Se prevé que el Reino Unido sea el segundo país inversor en el extranjero en el periodo 2007-2010

Fuente: EIU, 2007

- Londres, la ciudad líder europea donde se localiza más personal cualificado

Fuente: Healey & Baker, European Cities Monitor, 2008

- Technology Strategy Board, el mayor promotor británico de la innovación, ha apoyado hasta la fecha más de 700 proyectos por un valor neto de más de 1.000 millones de libras, en 40 áreas tecnológicas.

Fuente: Technology Strategy Board, 2008

## CÓMO SE PUEDEN BENEFICIAR

Si desea un socio que le ayude a desarrollar, personalizar, fabricar, comercializar u obtener una licencia para su producto o tecnología, el Programa Global Partnerships le puede ayudar a minimizar los riesgos y maximizar sus oportunidades de colaboración.

### LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS

Las ventajas de la participación incluyen:

- una presentación convincente de su propuesta de colaboración a las organizaciones británicas apropiadas.
- apoyo en la búsqueda de socios que le permita dedicarse a impulsar su negocio.
- asistencia estratégica y práctica en las primeras fases del proceso de colaboración.
- orientación para ayudarle en la transición desde el contacto inicial hasta que la colaboración esté en marcha.

### SUS SOCIOS BRITÁNICOS

Participando en el Programa Global Partnerships puede:

- abrirse a nuevas oportunidades de negocio que posiblemente no hubieran podido identificar por otros medios.
- ampliar su proyección a innovación y capacidades de talla mundial
- ofrecer una alternativa ventajosa a productos existentes o planes de diversificación.
- proporcionar una de las vías más rápidas para el desarrollo de producto y presencia internacional.



### UNKASOFT

Gracias al Programa Global Partnerships, la empresa Unkasoft Advergaming con sede en Salamanca, dedicada a la publicidad dinámica a través de videojuegos, se asoció con la empresa británica Myoxygen, que ofrece una gran variedad de servicios de comunicación mediante la telefonía móvil.

Unkasoft Advergaming vió en Myoxygen el socio ideal para expandir su concepto de publicidad personalizada y en tiempo real “Advergaming on the fly”, así como desarrollar conjuntamente soluciones de marketing para telefonía móvil a mayor escala.

*“El Programa Global Partnerships nos apoyó en la búsqueda del socio apropiado. Me ha sorprendido gratamente lo fácil que ha sido y, sobre todo, los impresionantes resultados que hemos obtenido juntos. Nuestra colaboración con Myoxygen es un ejemplo magnífico de lo que es un proyecto exitoso.”*

dice Juan Antonio Muñoz-Gallego, Director General de Unkasoft Advergaming.

Ahora ambas empresas comparten no sólo ideas y recursos, sino también proyectos y clientes.



### PROMETEO

Empresa especializada en la aplicación de las tecnologías de la información a vehículos, identificó un socio británico para desarrollar su tecnología en el Reino Unido. Tras varios encuentros con Iris Global, ambas empresas llegaron a la conclusión de que la tecnología de Prometeo no era adecuada aún para el mercado británico.

Sin embargo, Prometeo aprovechó el potencial innovador de Iris Global incorporando sus productos a la gama de Prometeo y ahora los comercializa en España, lo que ha significado una ampliación de su oferta e ingresos.

*“El Programa Global Partnerships nos ayudó a asociarnos con Iris Global, una empresa con talento que complementa con sus productos nuestra oferta en España. El Programa nos proporcionó una de las formas más rápidas para desarrollar el producto e hizo del mundo un lugar más pequeño.”*

Moisés González, Director de Proyectos de Prometeo.

Las dos empresas se han beneficiado de la búsqueda personalizada de socios que facilita el Programa Global Partnerships.

***“El Programa nos ha proporcionado un rápido contacto con empresas interesadas en alcanzar objetivos comunes con nuestra empresa.”***

*Carlos M. Ordóñez Pérez, Presidente, TIHGSA*

### ¿QUÉ LE APORTA LA COLABORACIÓN ENTRE EMPRESAS?

Al trabajar conjuntamente, las organizaciones pueden desarrollar oportunidades que de forma individual estarían fuera de su alcance. Compartir experiencia, recursos, riesgos y objetivos, con el socio adecuado le puede ayudar a:

- crecer a través de la innovación
- unir capacidades complementarias para obtener una ventaja competitiva
- acortar el tiempo de lanzamiento en el mercado
- adquirir valiosas perspectivas comerciales y culturales
- añadir valor al proceso de desarrollo del producto
- lograr acceso directo a una base de clientes establecida
- acceso rápido a nuevos mercados

### ¿CUÁLES SON LAS CLAVES DEL PROGRAMA?

Mediante la prestación de un servicio personal, experto y rápido de búsqueda de socios, el Programa Global Partnerships hace posible que organizaciones extranjeras de cualquier tamaño encuentren el socio adecuado en el Reino Unido. El Programa ofrece muchas y notables ventajas:

- facilita el acceso a una red mundial de expertos comerciales y técnicos
- supera los obstáculos culturales y lingüísticos que conllevan las asociaciones
- utiliza un proceso riguroso y probado de identificación y selección de socios
- evalúa, contacta y valida relaciones de socios potenciales y brokers
- proporciona el acceso a la tecnología del Reino Unido y a redes de expertos empresariales.

*“El tipo de proyecto y colaboración que necesitaba nuestra estrategia empresarial fue perfectamente entendida por UK Trade & Investment”*

*Sonia Barrón, Palau Pharma*

Para participar en el Programa Global Partnerships, contacte con:

El equipo de inversiones:  
Oficina de Madrid:  
**justine.winterburn@fco.gov.uk**  
Tf.: **+34 917 146 330**

Oficina de Barcelona:  
**cristina.valinani@fco.gov.uk**  
Tf.: **+34 933 666 206**

Oficina Bilbao:  
**derek.doyle@fco.gov.uk**  
Tf.: **+34 94 415 77 11**

Oficina Seville:  
**joe.cooper@fco.gov.uk**  
Tf.: **+ 34 954 461 974**

**www.ukinspain.fco.gov.uk**

## Solutions for Business

Funded by  
UK Government

El apoyo del Gobierno británico a la empresa se recoge en un conjunto de iniciativas que se ha llamado Solutions for Business. Las "soluciones" están disponibles para las empresas que cumplan las condiciones y tengan interés en establecerse en el Reino Unido. Se conceden a través de asesoramiento de expertos, colaboraciones y asociaciones.

UK Trade & Investment es el organismo gubernamental británico que ayuda a las empresas británicas a tener éxito en la economía global.

Ayudamos también a las empresas extranjeras que deseen traer sus inversiones de calidad a la economía británica, reconocida como el mejor destino en Europa desde el que triunfar en los negocios internacionales.

UK Trade & Investment ofrece su experiencia y contactos a través de su amplia red de especialistas en el Reino Unido, y de las embajadas y otras oficinas diplomáticas británicas en todo el mundo. Ponemos a disposición de las empresas las herramientas que necesiten para ser competitivas en la escena mundial.

Para más información, visite [www.uktradeinvest.gov.uk](http://www.uktradeinvest.gov.uk)  
o llame al teléfono: +44 20 7215 8000

Considerando que se han realizado todos los esfuerzos para asegurar que la información que contiene este documento sea precisa, UK Trade & Investment, así como su Department for Business, Enterprise & Regulatory Reform, el Foreign and Commonwealth Office, no admiten responsabilidad alguna por los errores, omisiones o afirmaciones incluidas en el presente documento y no se otorga garantía alguna ni se acepta responsabilidad alguna, en relación con la posición de cualesquiera personas físicas, morales, sociedades o cualesquiera otras organizaciones mencionadas en este documento.