

Informe “Relaciones Económicas España - Gran Bretaña, 1998-2008”

Gran Bretaña cierra 2008 con su mayor inversión en España en ocho años y como su primer inversor extranjero directo

- o *La inversión directa británica en España puede alcanzar en 2008 los 14.000 millones de euros, la mayor inversión foránea este año*
- o *La evolución de los flujos de inversión sitúa al Reino Unido como el segundo inversor extranjero en el país en la última década*
- o *Tanto la exportación española a Gran Bretaña como la importación británica a España sufren en 2008 su mayor caída en una década*
- o *Nueve de cada 10 euros invertidos por el Reino Unido en España en 2008 se destinaron a la adquisición de Altadis por Imperial Tobacco*
- o *Un estudio de la Cámara de Comercio Británica en España pone de manifiesto que, de no haberse efectuado la operación de Altadis, las inversiones originarias de Gran Bretaña habrían caído un 44%*

Barcelona, 17 de marzo de 2009.- Gran Bretaña se situó en 2008 como el primer inversor directo en España con una suma cercana a los 14.000 millones de euros, según anticipa un estudio de la Cámara de Comercio Británica en España y hecho público hoy. Este dato corresponde a la inversión bruta directa procedente de Gran Bretaña como país de origen último. De manera estimada, el estudio calcula que un 99% de este capital procede de las llamadas inversiones de tipo productivo y apenas un 1% de las de tipo ETVE¹.

El estudio toma como base las cifras reales de inversión extranjera en España hasta el pasado septiembre y sobre las que realiza una proyección a partir de la evolución de los flujos de inversión en el último decenio. Este análisis permite anticipar que Gran Bretaña será en 2008 el primer inversor extranjero en España, con cerca del 41% del capital invertido por los países de la O.C.D.E. De hecho, la evolución de los flujos de inversión en la última década muestra que el Reino Unido ha sido y es uno de los primeros inversores en el país.

Así, entre 1998 y 2007 los flujos de inversión británicos en España, con un crecimiento medio anual del 84% y más de 3.204 millones de € al año, han sumado un valor acumulado de 32.046,2 millones de €, el 14% del total invertido estos años, lo que sitúa al país como el segundo inversor extranjero en España tras EE.UU.

2008, año récord

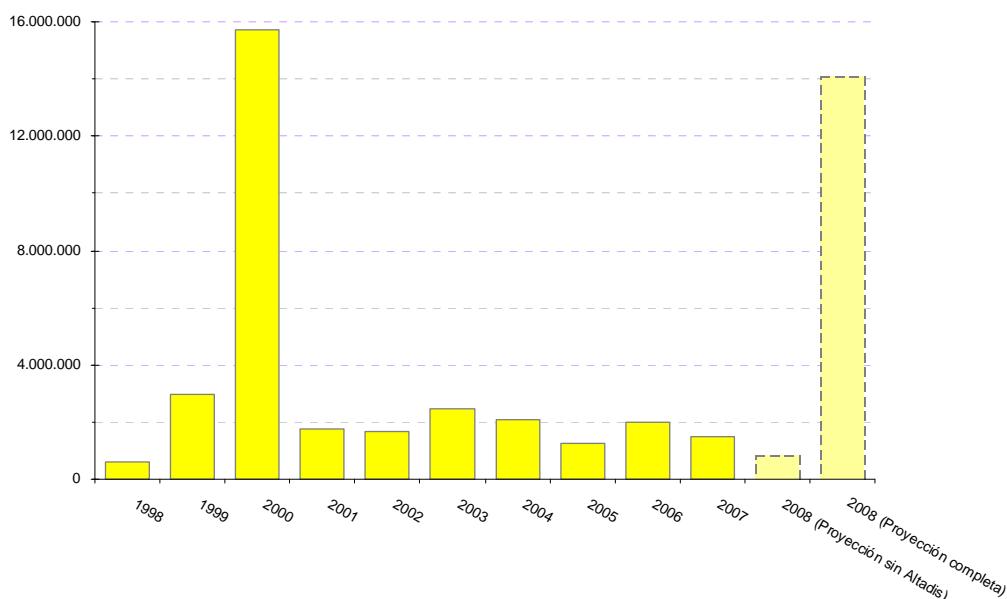
Hacía ocho años que la inversión británica en España no alcanzaba una cifra similar o superior a la de 2008. Sin embargo, ésta, prácticamente en su totalidad (un 94%) responde

¹ ETVE: Empresa de Tenencia de Valores Extranjeros, también conocidas como “Sociedades Holding Españolas”

una única operación financiera: la adquisición de la compañía española Altadis por la británica Imperial Tobacco (por valor de 12.782 millones de €), operación que genera por sí sola un incremento superior al 850% respecto a 2007.

De todas maneras, estos datos deben circunscribirse en el contexto de recesión económica en el que se encuentran ambas economías. De hecho, sin la aportación extraordinaria de la operación de Altadis, y tal y como avanza el estudio de la cámara británica, la inversión directa ordinaria procedente de Gran Bretaña en España para 2008 caería un 44% en relación a 2007, hasta situarse en torno a los 825 millones de €, el importe más bajo desde 1998.

Flujos de inversión brutos procedentes del Reino Unido (País Último) a España:
 Inversión total en miles de €.



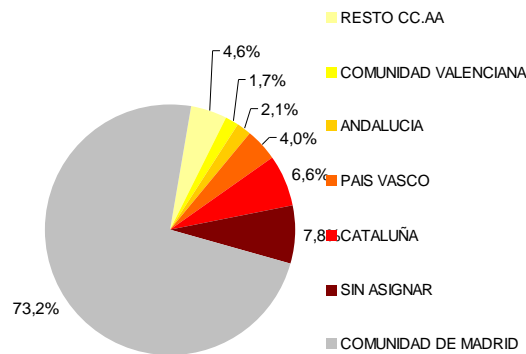
En Madrid y Cataluña

Por cuota regional, la Comunidad de Madrid entre 1998 y 2007 ha recibido la mayor parte de las inversiones procedentes de Gran Bretaña, con el 73,2% del total (23.457,6 millones de €) y con unos incrementos medios del 250% anual. A continuación se sitúan Cataluña y el País Vasco, con el 6,6 y el 4%, respectivamente, del total nacional. En sentido inverso, a lo largo de este período, las comunidades que menos capital británico han recibido son Asturias, Cantabria y Extremadura.

Para 2008, la Cámara de Comercio Británica prevé que Madrid, Murcia y Cataluña serán las comunidades que reciban una mayor aportación de capitales de origen británico, concretamente, un 95% (Madrid), un 1,5% (Murcia) y apenas cerca del uno por ciento sobre 14.000 millones para Cataluña.

Asimismo, hay que señalar también que en los casos de Madrid y Cataluña se observa una progresiva tendencia hacia la concentración de la inversión británica en estas comunidades frente al resto de autonomías.

Inversión bruta directa británica a España por CC.AA
 (1998-2007)



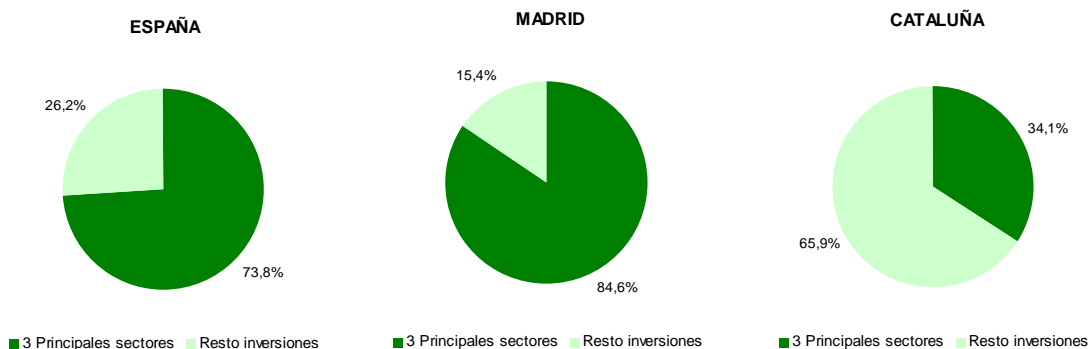
TIC y Comercio al por mayor

Del total de la inversión bruta directa británica en España (45.346,8 millones de €, entre 1998 y el tercer trimestre de 2008), por sectores económicos el mayor volumen se concentra en dos áreas: Telecomunicaciones (39,8%) y Comercio al por mayor (28,7%); este último fundamentalmente a raíz del computo de la operación de Imperial Tobacco y Altadis en el primer semestre de 2008.

En cualquier caso, la inversión británica, tanto en España como en la Comunidad de Madrid, se ha centrado en esta década en tres sectores: Telecomunicaciones, Comercio y Seguros, el 74% del total nacional y el 84,6% en Madrid. Por contra, de los diez primeros sectores receptores de inversiones británicas en Cataluña ninguno se encuentra entre los tres más importantes del Estado; coincidencia que sí que se da de forma plena en el caso de Madrid.

De todas maneras, contrasta también el hecho que los tres sectores líderes receptores de la inversión británica en Cataluña no representan más allá del 34%. Es decir, Madrid y el Conjunto del Estado reflejan una mayor concentración del capital británico en tres sectores específicos que Cataluña, donde éste se invierte de manera mucho más repartida.

Porcentaje tres principales sectores de inversión británica sobre total: 1998 – 2008(hasta 3Q)



Balanzas comerciales: la mayor caída en una década

En lo que se refiere a la balanza comercial entre España y Gran Bretaña, el estudio de la Cámara de Comercio Británica en España vuelve a poner de manifiesto algunos aspectos de interés entre ambos países. Por ejemplo, un reciente equilibrio de la balanza comercial; que desde 1998 experimenta un crecimiento continuo del 5 y del 3,3% anual, con puntas del 17 y del 16%, para las exportaciones y las importaciones respectivamente, hasta igualar la exportación nacional con la importación británica.

En términos absolutos, los datos de 1998 comparados con las primeras cifras provisionales de 2008 muestran que la exportación española ha crecido un 57%; mientras que la importación sólo lo ha hecho un 35%. Asimismo, en valor acumulado, durante este período las exportaciones españolas al Reino Unido ascendieron hasta los 132.201,8 millones de €, al tiempo que las importaciones alcanzaban los 133.645,6 millones.

No obstante, este crecimiento parece haber llegado a un punto y aparte en 2008, con un retroceso del 7,4 en las exportaciones y del 9,5 en las importaciones respecto al año anterior. En ambos casos, la mayor caída en la última década.

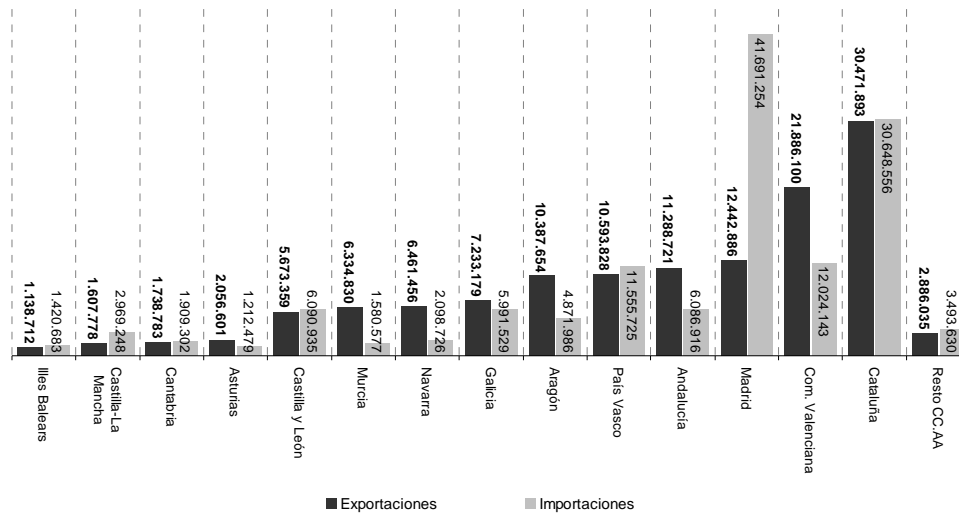


Conviene recordar que el Reino Unido fue en 2008, con el 7% del total (13.217,9 millones €), el quinto receptor internacional de productos españoles así como el quinto suministrador a la península, con el 4,5% (12.799,4 millones €) de las importaciones, de productos, bienes y servicios.

Madrid importa más

Las diferencias entre comunidades autónomas en el período 1998-2008 se hacen visibles, de nuevo, al estudiar las relaciones económicas entre éstas y Gran Bretaña. Como es lógico, estas relaciones responden al modelo productivo-económico y al mapa industrial del Estado. En este sentido, las tres primeras comunidades exportadoras son, en este orden, Cataluña, la Comunidad Valenciana y la Comunidad de Madrid; el mismo grupo que lidera las importaciones españolas por comunidades, pero ahora con Madrid a la cabeza seguida de las otras dos.

Import. -Export. total acumulada 1998-2008 por CC.AA



Cataluña encabeza las exportaciones nacionales a Gran Bretaña con el 23% del total y unas ventas por valor de 30.471,8 millones de € entre 1998 y 2008. Prácticamente, el triple que Madrid que, con el 9,4%, ocupa el tercer puesto nacional, también a bastante distancia de la Comunidad Valenciana, la segunda comunidad exportadora. En valores absolutos, la Comunidad Canaria es la que, desde 1998, más ha reducido sus exportaciones al Reino Unido, en concreto un 21%. Castilla-León, en cambio, es la que más las ha incrementado, un 234%, a un ritmo del 15% anual.

En lo referente a las importaciones, la Comunidad de Madrid, con 41.691,2 millones de € y un incremento del 234% entre 1998 y 2008, el 31,7% del total nacional, es con diferencia el principal destino para las importaciones británicas a España; seguida de Cataluña (23%), que muestra una tendencia a la baja dentro del conjunto nacional, y de la Comunidad Valenciana (9%).

Llama la atención el hecho de que, anualmente, las importaciones británicas a España por comunidad autónoma (sin contar a las ciudades autónomas de Ceuta y Melilla) crecen a un ritmo del 10%. Al incluirse dichas localidades en el cálculo, este crecimiento medio se dispara hasta alcanzar un 20% anual. Lo que ofrece una idea de la enorme dependencia que estas poblaciones tienen de la producción exterior.

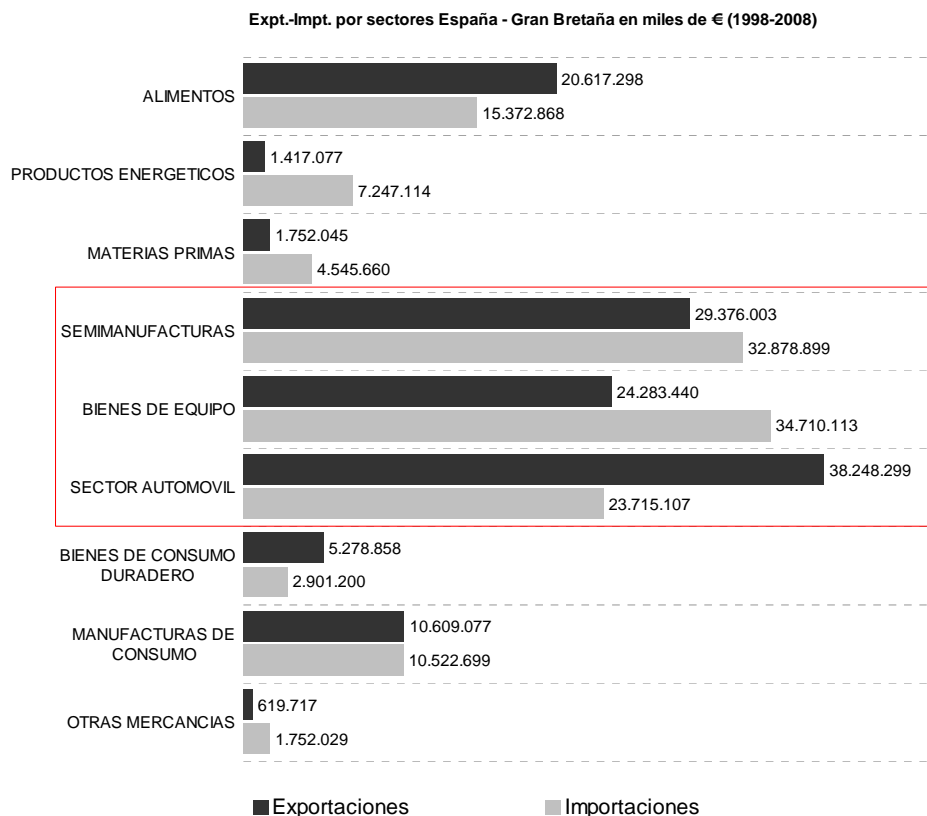
Motos, aerogeneradores y abonos..., entre otros

En términos generales existe una situación de equilibrio entre las exportaciones y las importaciones. Se trata de una balanza comercial ajustada. De hecho, por sectores, el grupo formado las Semimanufacturas, los Bienes de Equipo y los productos del Sector de la Automoción representan casi el 70% tanto de las exportaciones como de las importaciones.

Entrando más en detalle, Gran Bretaña adquiere en España productos del sector de la automoción (un 29%), desde componentes a vehículos completos, semimanufacturas

(22,2) y bienes de equipo (18,4). El estudio detecta también una tendencia a la baja en la exportación del sector de la automoción en beneficio de otras actividades, como las semimanufacturas, que incrementan su peso dentro del cómputo global, pasando del 20% al 25% en diez años.

En cuanto a la evolución de las importaciones, España compra al Reino Unido Bienes de equipo (26%), semimanufacturas (24,6), y productos del sector de la automoción (17,7). Destaca la fuerte caída (del 56%) que en 10 años padecido las importaciones de bienes de consumo duradero.



Por último, no hay que olvidar el importante impulso que están obteniendo los productos energéticos en los dos sentidos de las relaciones comerciales hispano-británicas; hasta el punto de ser el sector que más crece en valores relativos. Así, a lo largo de esta década, las importaciones de este tipo de productos desde Gran Bretaña han crecido un 415% mientras que las ventas españolas a este país lo han hecho un 520.

Sobre el Informe “Relaciones Económicas España - Gran Bretaña, 1998-2008”

El estudio “Relaciones Económicas España-Gran Bretaña , 1998-2008” se ha realizado a partir de información propia de la Cámara de Comercio Británica en España así como de los datos estadísticos que publica la Secretaría de Estado Comercio y Turismo referentes a los Flujos de Inversión Extranjera así como referentes a las Importaciones y Exportaciones españolas.

Para conocer en mayor detalle aspectos tanto de las inversiones británicas en España o de las inversiones españolas en Gran Bretaña, así como de la exportación e importación

española, se recomienda acceder a <http://datainvex.comercio.es/>, para los flujos de Inversión y a <http://datacomex.comercio.es/> para acceder a los datos de la balanza comercial.

Acerca de la Cámara de Comercio Británica

La Cámara de Comercio Británica (British Chamber of Commerce) en España se fundó en 1908 con el objetivo de promover las relaciones económicas entre el Reino Unido y España sin interrupción alguna. A lo largo de este siglo, su actividad continuada y sus iniciativas de apoyo constante a las empresas ha hecho de la cámara el principal promotor de negocios entre los dos países.

En la actualidad, la cámara, una de las más antiguas delegaciones comerciales extranjeras en España, cuenta con oficinas propias en Madrid, Barcelona y Andalucía. Entre los objetivos de la entidad, además del tradicional impulso de las relaciones comerciales entre ambos países, está el desarrollo del *networking* anglo español con objeto de dinamizar la actividad de socios y empresas asociadas. En estos momentos, España cuenta con cerca de 700 empresas británicas que emplean a 100.000 personas. Por su parte, la cámara cuenta con más de 300 socios, entre las que destacan entidades como Barclays, BT, Burberry, La Caixa o Sanitas. Su actual presidente es Karen Stock, (Consejera Delegada de Burberry en Europa).

Para más información

Cámara de Comercio Británica en España

British Chamber of Commerce in Spain
Calle Bruc, 21, 1º-4º,
08010 Barcelona,

Charlotte Fraser-Prynne / Fernando Castelló

britchamber@britchamber.com

fcastello@britchamber.com

Tel.: 93 317 32 20 / 619 065 417

www.britishchamberspain.com